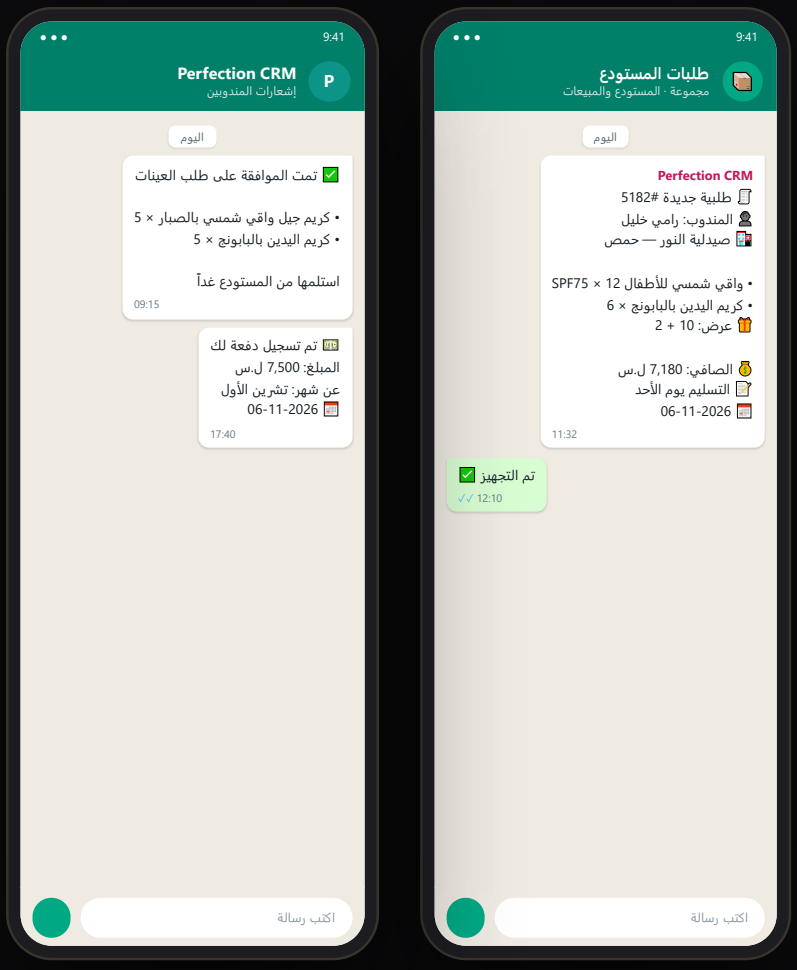
نظام Perfection CRM للمندوبين والمبيعات

نظام CRM · ويب وموبايل

نظام واحد يدير فريق المندوبين، آلاف الصيدليات والأطباء، الطلبات والعينات والرواتب، ويوصل كل حدث مهم على واتساب.

العميل: **ناصيف وخزاقة للتجميل**



الفكرة باختصار

قبل النظام: جداول متفرقة، طلبات تُنقل يدوياً، ولا صورة واضحة عن أداء كل مندوب أو عن الصنف الأكثر مبيعاً.

بعده: المندوب يسجل زيارته وطلبه من موبايله، الطلب يصل للمستودع على واتساب خلال ثوانٍ، والإدارة ترى كل شيء لحظياً.

ماذا يفيد؟

النتيجة بكلمات قليلة

01

صورة لحظية

المبيعات والزيارات والطلبات اليوم والشهر والسنة.

02

أداء كل مندوب

زيارات، نسبة إنجاز، طلبات ومبيعات، ومقارنة بينهم.

03

طلبات أسرع

كل طلب يصل لغروب المستودع على واتساب لحظة حفظه.

04

بيانات منظمة

أكثر من 4,100 صيدلية و1,100 طبيب في مكان واحد.

يناسب:

- شركات الأدوية والتجميل
- الموزعون وفرق المبيعات الميدانية
- أي شركة لديها مندوبون

ماذا بنينا

الإمكانيات الموجودة فعلًا في العمل

ثلاث بوابات
المندوبون، الصيدليات، والعملاء. دخول العملاء برمز على واتساب.

الزيارات
صيدلية أو طبيب، حالتها، ملاحظاتها، وموعد الزيارة القادمة.

طلبات بالعروض
خصم بنسبة أو بمبلغ أو «اشترِ واحصل»، وخصم إدارة على الفاتورة.

العينات
طلب عينات من المندوب بموافقة المدير وإشعار واتساب.

المعمل والشحن
طلبيات بضائع من المعمل، ووصل شحن عند تأكيد الطلبية.

الرواتب والدفعات
راتب لكل شهر، دفعات المندوبين، وكشف حساب تراكمي.

إشعارات واتساب
لكل طلب وموافقة ودفعة، موجهة لغروب كل مندوب، بتحكم من المدير.

زبائن الواتساب
كل من يراسل بوت الشركة يُسجل تلقائياً، ويُصدَّر ويُزامن مع Google Sheets.

لوحة التحليلات
مبيعات شهرية، أداء المندوبين، أفضل الأصناف بالمبيعات والكمية.

إدارة وأمان
صلاحيات، تصدير Excel، ثيم وبانرات قابلة للتعديل، ومراجعة أمنية كاملة.

كيف يعمل

رحلة واحدة من البداية للنهاية

1 **زيارة**

المندوب يزور الصيدلية ويسجل الزيارة من موبايله.

2 **طلب**

يختار الأصناف والعروض، والنظام يحسب الفاتورة.

3 **واتساب**

n8n يرسل الطلب لغروب المستودع والمندوب فوراً.

4 **تنفيذ**

المستودع يجهز ويشحن، ووصل الشحن يصل للصيدلية.

5 **تحليل**

الإدارة تتابع المبيعات والأداء والأصناف.



النتيجة على واتساب

كل حدث مهم في النظام يصل لصاحبه فوراً



المستودع

الطلبية تصل مرتّبة لحظة حفظها.

المندوب

موافقات العينات والدفعات على موبايله.

محادثة توضيحية بأسماء وأرقام افتراضية.

قبل وبعد

الفرق في يوم العمل العادي

قبل

- ✕ جداول Excel متفرقة
- ✕ طلبات تُنقل يدوياً للمستودع
- ✕ لا أحد يعرف أداء كل مندوب
- ✕ العينات والدفعات بالمكالمات
- ✕ أرقام آخر الشهر فقط

بعد

- ✓ كل شي بنظام واحد على الموبايل
- ✓ الطلبية على واتساب المستودع خلال ثوانٍ
- ✓ مقارنة المندوبين بالزيارات والمبيعات
- ✓ موافقات ودفعات بإشعار فوري
- ✓ تحليلات لحظية لليوم والشهر والسنة

الربط مع باقي أنظمتك

العمل ليس جزيرة: هكذا يتصل بالموقع والـ CRM والواتساب



مربوط حالياً ——— ممكن نربطه - - - -

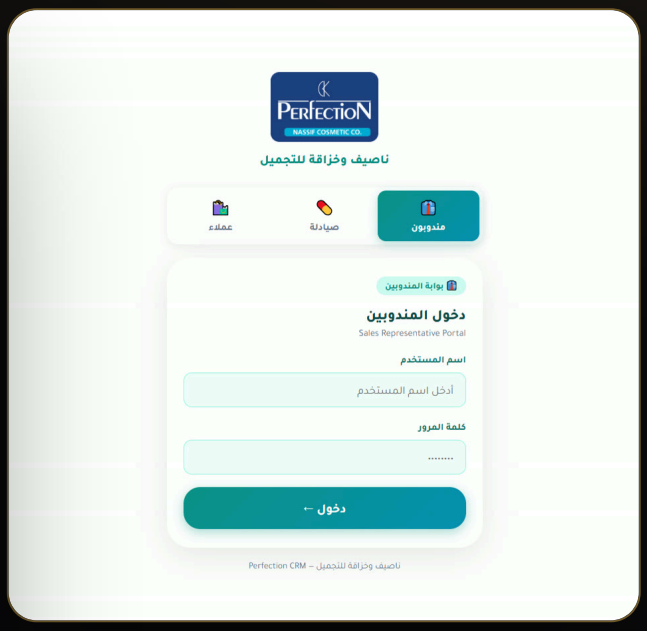
مربوط حالياً

- **بوتات واتساب**: بوت الواتساب يسجل الزبائن في الـ CRM ويقترح أقرب صيدلية من بياناته
- **أتمتة n8n**: كل الإشعارات والتوجيه للغروبات عبر n8n
- **Google Sheets**: مزامنة الصيدليات والزبائن مع قوائم البث

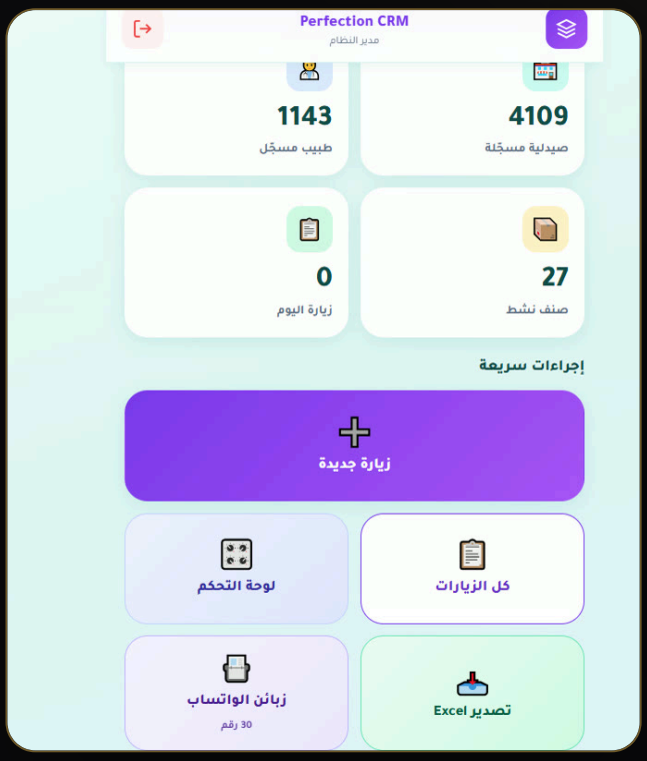
ممكن نضيفه لك

- **الموقع والمتجر**: طلبات المتجر الإلكتروني تدخل كطلبات في النظام
- **المحاسبة**: ترحيل الفواتير لبرنامج المحاسبة
- **المحافظ**: ربط مصاريف المندوب بزياراته
- خريطة زيارات وتخطيط مسار يومي
- أهداف شهرية لكل مندوب مع تنبيهات

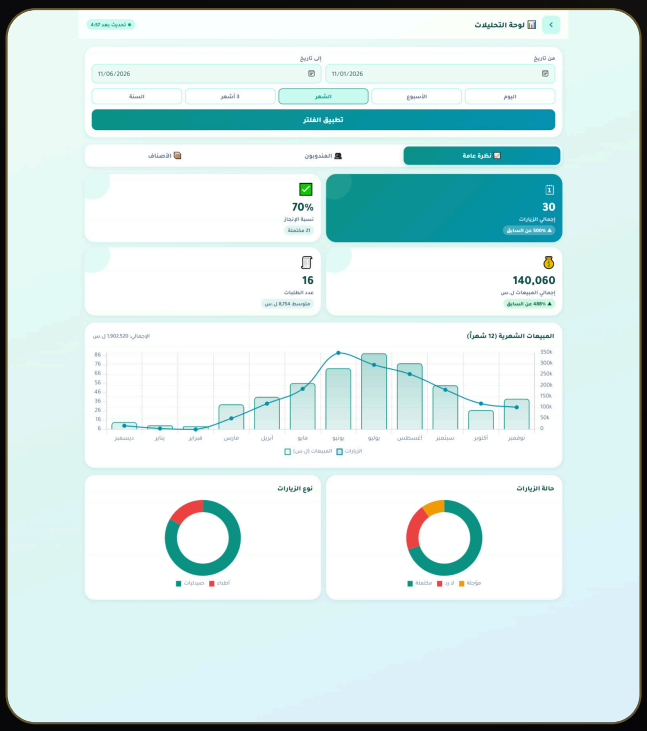
صور من العمل



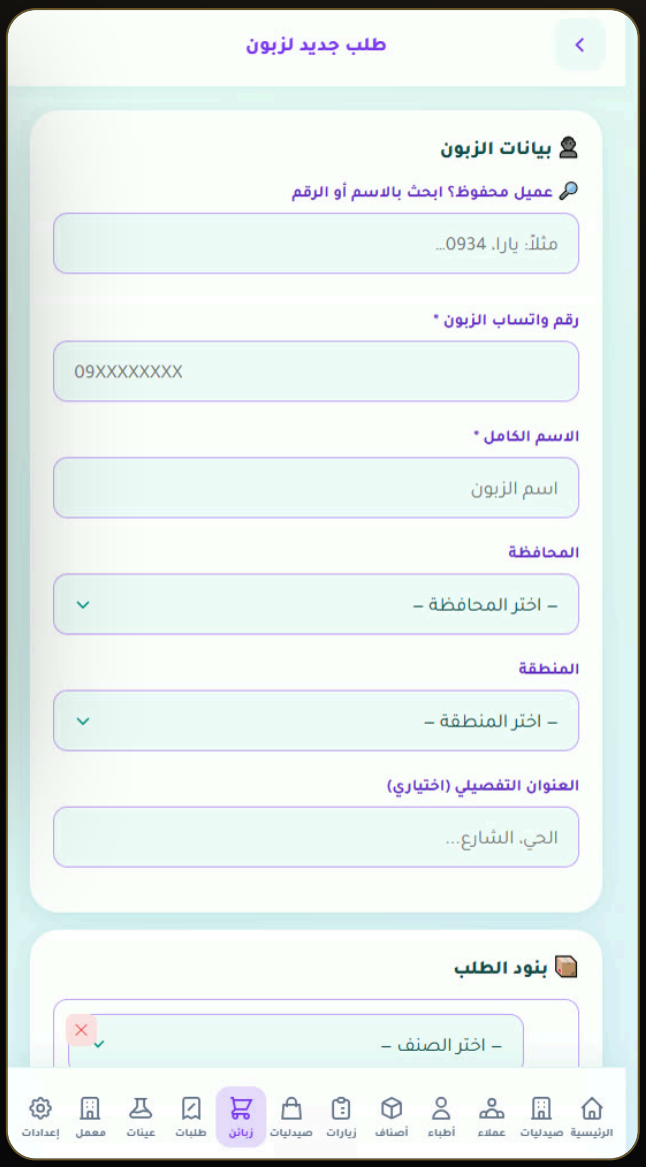
الدخول: بوابة لكل نوع مستخدم



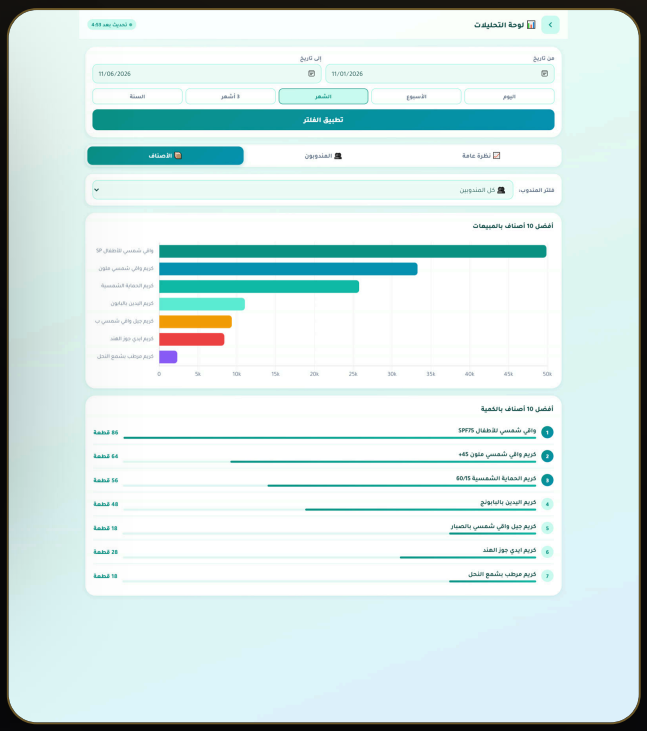
الرئيسية والإجراءات السريعة



التحليلات: المبيعات الشهرية

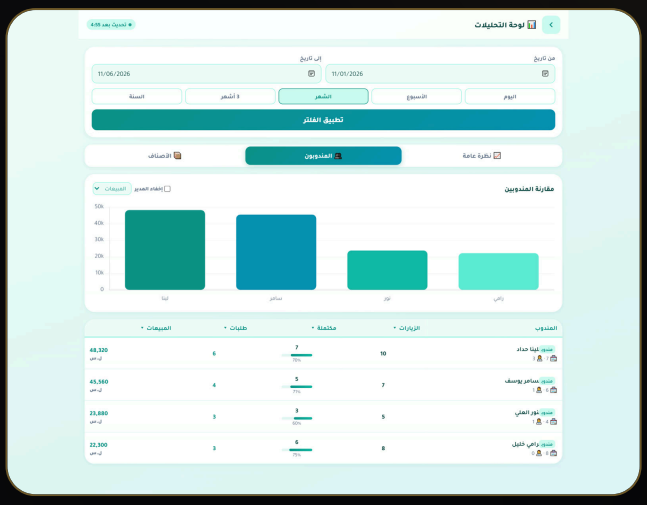


طلب جديد لزبون



التحليلات: أفضل الأصناف

الأرقام في لقطات التحليلات تجريبية.



التحليلات: مقارنة المندوبين

ناصيف ديجيتال

بدك شي متله لشغلك؟

نبني الحل على مقاس شغلك، ونربطه بالأنظمة التي تستعملها اليوم:
موقعك، واتساب، الـ CRM، أو برنامج المحاسبة.

01
نسمعك ونفهم شغلك

02
نصمم الحل

03
نبني ونجرّب معك

04
نسلّم وندرّب ونتابع

تواصل معنا على واتساب

امسح الرمز

واتساب: +963 989 966 508

nassifdigital.com